

מוטי סלע

פיתוח עסקי / מכירות / שיווק דיגיטלי

מ.ס.

מטרה

**עבודה כפרלינסר או שכיר
בהיקף משרה מלא או חלקי**
[כולל גם אפשרות עבודה
מהבית] בתחומים: מכירות,
שיווק [כולל דיגיטלי], פיתוח
עסקי, בין אם לחברות
שפועלות בארץ או חברות שיש
להן פעילות אינטנסיבית מול
חו"ל

ניסיון תעסוקתי

מעל 35 שנות ניסיון בתחומים: מכירות, פיתוח עסקי ושיווק
[כולל דיגיטלי] של חברות הייטק בינלאומיות [חומרה ותוכנה] כמו
גם עסקים קטנים, יזמים ובעלי מקצועות חופשיים.
מדגם חברות בהן פעלתי: אלסינט, Q&S Qulick & Soffa,
חשבשבת, Click Software, אופטיבייס, Milestone, פעילות הדרכה
ארוכה בחיל האוויר

השכלה

- תואר ראשון בכלכלה ומנהל עסקים מאוניברסיטת חיפה
- הנדסאי אלקטרוניקה
- שהות במפעל גרומן בלונג איילנד ניו-יורק כשנה וחצי
מטעם חיל האוויר

כישורים

בן 67 חד כתער, בעל ניסיון
פורה ומוכח בתחום המכירות,
שיווק ופיתוח עסקי, של חברות
הייטק בן-לאומיות כמו גם
התמקדות, בשנים האחרונות,
בעסקים קטנים, יזמים ובעלי
מקצועות חופשיים.

יכולות מיוחדות

- יכולת הדרכה יוצאת מהכלל
- בניית מערכת הפצה [Distributors] בארץ ובחו"ל בכל העולם
- יכולת מצויינת בניסוח מסרים שיווקיים קצרים ויעילים תוך
התמקדות והבחנה בין עיקר ותפל
- עברית שפת אם, אנגלית מעולה
- יצירתיות וחשיבה מחוץ לקופסא



QUICK2MARKET



054-5315560



SELAMOTI@GMAIL.COM

פעילות שיווק דיגיטלי

אחת או יותר מ 9 הפעילויות הרשמות למטה עשויות לקדם משמעותית השיווק הדיגיטלי בעסק שלך!

- פרסום העסק בגוגל אדס
- פרסום אורגני או ממומן בפייסבוק
- בנייה ותחזוקה של מועדון חברים ורשימות תפוצה לדיוור ישיר
- ניהול מערכת הזמנות אונליין במסעדות
- כתיבת תוכן אורגני מותאם SEO לאתר שלך
- הדרכה שיווקית לעובדים בעסק או לבעל העסק
- בניית תשתית שיווק מאפס בשיטת פיילוט ייחודית
- בניית חומר שיווקי לעסק
- ייעוץ שיווקי כללי לעסק

למידע נוסף: <https://selakidum.ravpage.co.il/helpyourbsns>

